

CONSULENZA AI PER PMI ITALIANE B2B

Prima ascolto. Poi l'AI lavora per voi.

Integro l'intelligenza artificiale nei processi aziendali, in modo concreto e misurabile.

IL PUNTO DI PARTENZA

Con l'AI si lavora più veloci. E spesso di più.

L'AI viene usata per fare prima le stesse cose: il tempo risparmiato si riempie subito di altro lavoro.

63%

dei lavoratori si dichiara più efficiente grazie all'AI

52%

ha un volume di attività maggiore di prima

Si compra lo strumento. Il lavoro resta uguale.

L'AI lavora dentro l'organizzazione che trova.

Se i processi sono confusi, li rende confusi
più in fretta.

Licenze senza regia

Strumenti attivati senza decidere chi fa cosa, quali attività cambiano
e chi risponde del risultato.

Persone che si adeguano allo strumento

Nuovi campi, nuove procedure, nuovi passaggi che nessuno aveva
chiesto.

Tempo liberato che sparisce

Senza un nuovo modo di lavorare, il tempo risparmiato si riempie di
altro lavoro.

Tre fasi, un solo prezzo a progetto.

01

Ascolto e diagnosi

Osservo l'azienda prima di proporre qualsiasi intervento: processi, dati, competenze reali, colli di bottiglia.

02

Pilota misurabile

Un caso d'uso concreto, in un'area ad alto impatto, con risultati verificabili prima di allargare il perimetro.

03

Scala e formazione

Porto il pilota nei processi adiacenti, con una formazione interna che resta in azienda anche dopo il progetto.

Dall'analisi dei processi alla formazione del team.

Analisi dei processi Dove si perde tempo, quali attività si possono automatizzare, quali dati sono affidabili.	Ruoli e attività ridisegnati Organigramma e flussi di lavoro riorganizzati intorno all'AI.	Scelta degli strumenti I più adatti alla vostra azienda, non i più costosi.
Lavoro con il vostro IT Insieme al fornitore IT che avete già, senza sostituirlo.	Formazione e supporto Il team impara a usare gli strumenti sulle proprie attività quotidiane.	<div>PER CHI Imprenditori e manager di PMI B2B che vogliono usare l'AI per lavorare meglio, non per inseguire la moda.</div>

Quattro principi che valgono per ogni progetto.

A progetto, non a ore.

Un prezzo definito per diagnosi, pilota e messa a scala.
Nessun contatore che gira.

Zero commissioni.

Non ricevo compensi dai software che consiglio. Il mio interesse è che lo strumento funzioni per voi.

Con il vostro IT.

Lavoro insieme al fornitore che conosce già la vostra azienda, senza sostituirlo.

Adatto, non costoso.

Scelgo lo strumento più adatto ai vostri processi, non quello con il listino più alto.

CHI SONO

Vent'anni dalla parte di chi vende tecnologia.



20+

anni nel commerciale B2B e nel canale IT

In aziende come NETGEAR e Lexmark, a stretto contatto con distributori, system integrator e PMI. Conosco dall'interno come le aziende comprano tecnologia, e perché spesso non la usano fino in fondo.

Oggi aiuto le PMI B2B a portare l'AI nel lavoro di ogni giorno.

PARLIAMONE

Il primo passo è una conversazione.

Raccontatemi come lavora la vostra azienda. Vi dirò con franchezza se, e dove, l'AI può aiutarvi.

marco@marcofedeli.com · marcofedeli.com · linkedin.com/in/marcofedeli